

HUB SALES STARTER

Fonctionnalités du portail

Gestion des contacts
Flux d'activité
Entreprises
Transactions
Pipelines de transactions (2)
Automatisation simple
Tâches
Données sur les entreprises
Intégration de la boîte de réception
Import des relations
E-mail d'équipe
Chat en direct
Boîte de réception des conversations (1)
Bots conversationnels
Tableaux de bord des rapports (10)
Devis multiples (5)
Propriétés personnalisées (1 000)
Disponible sur iOS et Android

HUB SALES PRO

Fonctionnalités du portail

Gestion des contacts
Flux d'activité
Entreprises
+ Vue globale des comptes cibles
+ Score des entreprises (5 propriétés)
+ Vue d'ensemble du compte
Transactions
+ Pipelines de transactions (15)
+ Workflows de vente
Tâches
Données sur les entreprises
Intégration de la boîte de réception
Import des relations
E-mail d'équipe
Chat en direct
+ Boîte de réception des conversations (100)
Bots conversationnels
+ Tableaux de bord des rapports (25)
+ Devis multiples (30)
Propriétés personnalisées (1 000)
Disponible sur iOS et Android
+ Rapports personnalisés (100)
+ Analytics de vente **NOUVEAU**
+ Rapports sur plusieurs objets
+ Équipes (10)
+ Champs requis
+ Gestion des ressources
+ Propriétés calculées (5)

Fonctionnalités par licence

Files d'attente des tâches
Transfert des conversations
Planification des envois d'e-mails
Suivi des e-mails et notifications
Modèles d'e-mails (1 000)
Blocs de texte prédéfinis (1 000)
Documents (1 000)
Devis
Appels (500 minutes)
Liens de prise de rendez-vous (1 000)

Fonctionnalités par licence

Files d'attente des tâches
Transfert des conversations
+ Attribution automatisée des leads et des tâches
Planification des envois d'e-mails
Suivi des e-mails et notifications
Modèles d'e-mails (1 000)
Blocs de texte prédéfinis (1 000)
Documents (1 000)
Devis (100 par transaction)
+ Propositions commerciales **BÊTA**
+ Appels (1 000 minutes)
Liens de prise de rendez-vous (1 000)
+ Produits
+ Signatures électroniques (10)
+ Liens d'achat immédiat
+ Heures d'envoi intelligent
+ Séquences (500 envois d'e-mails par utilisateur et par jour)
+ Création de vidéos personnalisées
+ Prévisions **NOUVEAU**
Intégration avec LinkedIn Sales Navigator

HUB SALES ENTREPRISE

Fonctionnalités du portail

Gestion des contacts
Flux d'activité
Entreprises
+ Vue globale des comptes cibles
+ Score des entreprises (25 propriétés)
+ Vue d'ensemble du compte
Transactions
+ Pipelines de transactions (50)
+ Workflows de vente
Tâches
Données sur les entreprises
Intégration de la boîte de réception
Import des relations
E-mail d'équipe
Chat en direct
+ Boîte de réception des conversations (100)
Bots conversationnels
+ Tableaux de bord des rapports (50)
+ Devis multiples (200)
Propriétés personnalisées (1 000)
+ Objets personnalisés (10) **NOUVEAU**
Disponible sur iOS et Android
+ Rapports personnalisés (500)
+ Analytics de vente **NOUVEAU**
+ Rapports sur plusieurs objets
+ Équipes (300)
+ Champs requis
+ Gestion des ressources
+ Autorisations au niveau des champs
+ Propriétés calculées (200)
+ Score prévisionnel des leads
+ Bots personnalisés
+ Recherche de propriétés personnalisées
+ Suivi du revenu récurrent
+ Intégration Slack
+ Équipes hiérarchiques
+ Authentification unique

Fonctionnalités par licence

Files d'attente des tâches
Transfert des conversations
+ Attribution automatisée des leads et des tâches
Planification des envois d'e-mails
Suivi des e-mails et notifications
Modèles d'e-mails (1 000)
Blocs de texte prédéfinis (1 000)
Documents (1 000)
Devis (100 par transaction)
+ Propositions commerciales **BÊTA**
+ Appels (2 000 minutes)
Liens de prise de rendez-vous (1 000)
+ Produits
+ Signatures électroniques (30)
+ Liens d'achat immédiat
+ Heures d'envoi intelligent
+ Séquences (1 000 envois d'e-mails par utilisateur et par jour)
+ Création de vidéos personnalisées
+ Prévisions **NOUVEAU**
+ Intégration avec LinkedIn Sales Navigator
+ Validation des devis
+ Transcription des appels
+ Guides conversationnels
+ Objectifs avancés

+ Fonctionnalités supplémentaires disponibles lors de la mise à niveau du Hub Sales Starter vers le Hub Sales Pro ou Entreprise
+ Fonctionnalités supplémentaires disponibles lors de la mise à niveau du Hub Sales Pro vers le Hub Sales Entreprise